

Sofia International Money Expo (SIMExpo 2024)

Алтернативно финансиране и управление на паричните потоци за малки и средни предприятия



БЪЛГАРСКА
ФОНДОВА БОРСА



**ALARIC
SECURITIES**



**KRESTON
BULMAR**

08.10.2024 г.

Принос на малките и средни предприятия (МСП) в България

Заетост

75,7%

от общата заетост
в България е
осигурена от МСП.

Добавена Стойност

65.3%

от добавената стойност за
икономиката се допринася от
МСП.

Износ

50%

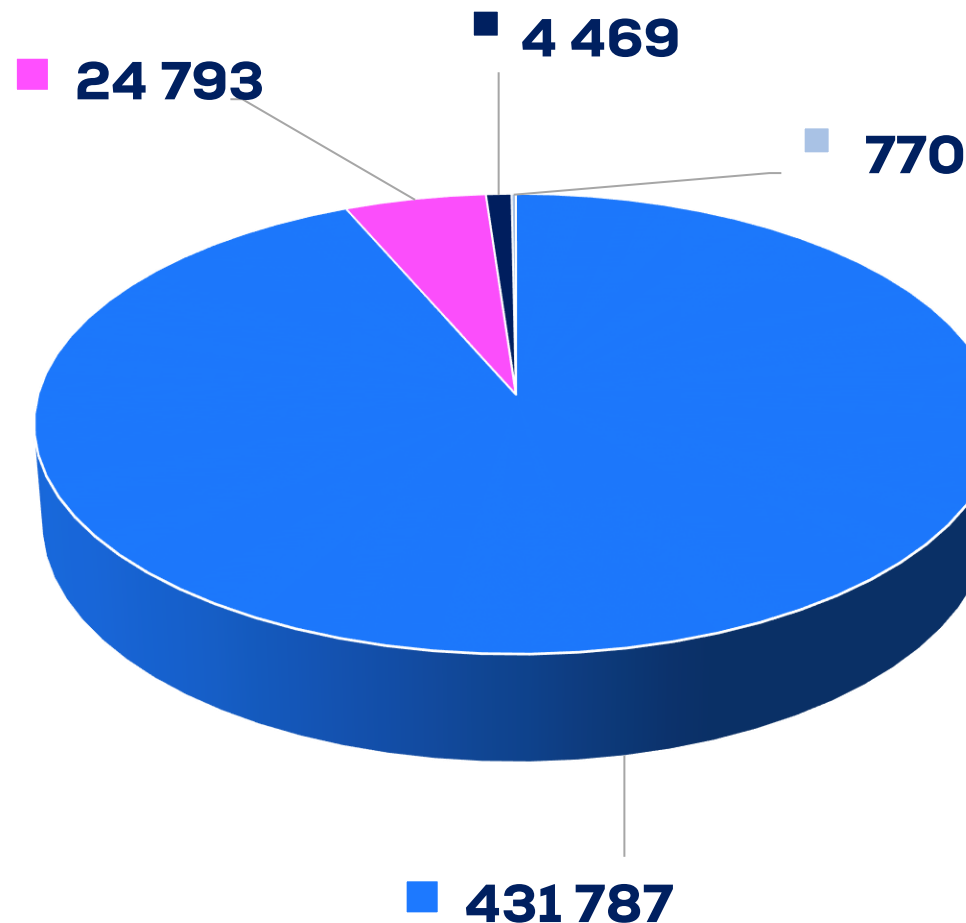
50% от общия износ на
страната идва от МСП.

МСП представляват 98% от
всички фирми-износители.

Брой нефинансови предприятия по групи заетост

461 819

Общ брой предприятия
за страната



Брой служители:

- до 9
- 10 до 49
- 50 до 249
- над 250

Източник: НСИ
*предварителни данни към 30.08.2024



Bulgarian
Stock Exchange

beam – да растем заедно

www.beam.bse-sofia.bg





Bulgarian
Stock Exchange

beat – история на успеха

ИСТИНСКИ МЕД



BIODIT
GLOBAL IDENTITY SOLUTIONS



DRONAMICS CAPITAL

ELMARK
The Brand of Electricity



WEBIT INVESTMENT NETWORK

Melli
GEL



HR CAPITAL

MFGINVEST

AR
ENERGY



Основано
1993



itf
ФИНТЕХ КОМПАНИЯ С АМЕРИЦИЯ

Boleron
ОНЛАЙН ЗАСТРАХОВКИ

paysera

eig
the modern
car
operator

REISSWOLF
secret. service.

19

Компании

Над 65 млн. лв.

Набран капитал

1

Компания на
основния пазар

Над 121 млн. лв.

търсене от
инвеститорите

4

Компании при
максимален праг



BeamX Index

Данните са за периода: 2021-2024 г.



Процес по листване на beam

1

фаза

*30 дни

Подготвителен етап за
листване на beam

2

фаза

*30 дни

Подготвителен етап за
листване на beam

3

фаза

*30 дни

Листване на beam

4

фаза

Търгуване на beam



- Срещнете се с мениджъра beam на БФБ и научете относно възможностите за листване
- Вземете решение за листване
- Направете необходимата вътрешна подготовка, за да станете beam компания
- Изберете одобрен съветник
- Подгответе представяне / дю дилиджънс
- Подгответе проект на документ на допускане или проспект
- Подгответе маркетинг стратегия

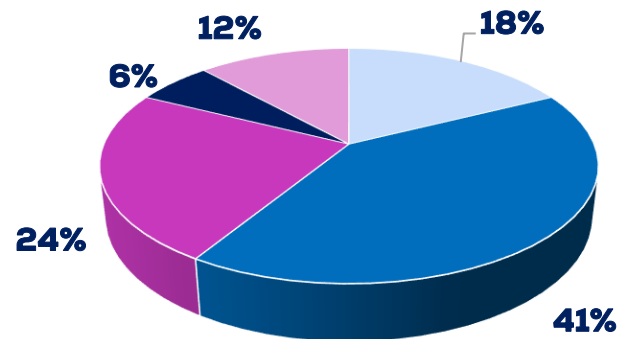


Профил на компаниите на beam

- **3,5 млн. лева** – осреднен размер на полученото финансиране;
- **1 млн. лева** – осреднени приходи от дейността;

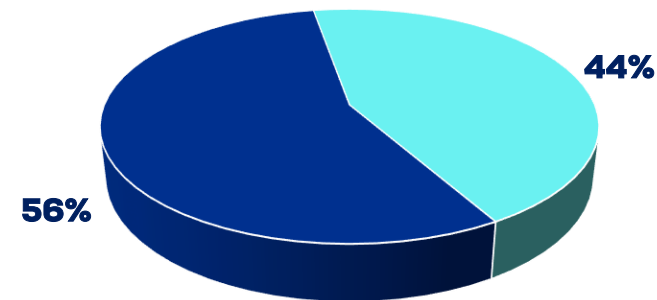
- **3 млн. лева** – осреднени общи активи;
- **Положителен** финансов резултат.

Разпределение по сектори



■ производство и търговия ■ технологии
■ управление на активи ■ недвижими имоти

Участие на венчър фонд в компаниите преди листване на beam



■ с участие на венчър фонд
■ без участие на венчър фонд

Счетоводно-финансов анализ на пазар BEAM

8 човека

среносписъчен персонал

200 хил.-2 млн.лв.

средни приходи от продажби

5-12 млн.лв.

среден размер на собствения капитал

60%

от компаниите на
Beam са с <10 души

20%

от компаниите на Beam са с приходи
от продажби в диапазона
5-50 млн.лева

20%

от компаниите на Beam имат
собствен капитал в между
16-47 млн.лева

1.3 млн.лв.

средна счетоводна печалба

5-25 млн.лв.

среден размер за общо активи

Колко МСП отговарят на средностатистическия профил на компания от Veam пазара

Средностатистически профил на Veam компания

Персонал над 10 човека

Приходи > от 1 млн. лева

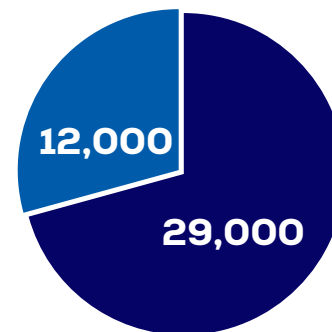
МСП, които отговарят на профила и изпълняват и двете условия

18 000

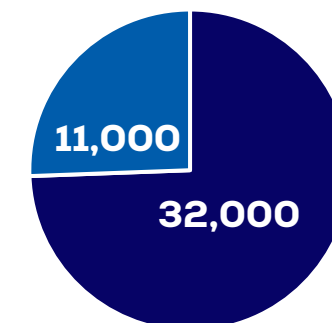
предприятия (в България)

7 000

от които са в София



Приходи > от 1 млн. лева




Персонал над 10 човека

● България
● София

Ролята на инвестиционния посредник в процеса на листване

01 Оценка



Анализ на съответствието с изискванията на БФБ за BEAM – Пазара за растеж.

02 Консултации




Подкрепа при преобразуването на дружеството в акционерно.

03 Регистрация




Регистриране на финансови инструменти в Централен депозитар (ISIN и др.).

04 Документи




Изготвяне на пакет документи за допускане до търговия.

05 Съдействие




Подкрепа пред БФБ за одобрение на документите.

06 Кампания




Консултации за рекламна кампания при стартиране на търговията.

07 Търговия



Администриране на регистрацията и стартиране на търговия.

08 Капитал



Управление на емитирането на нови финансови инструменти.

09 Наблюдение



Следене на изпълнението на задълженията по Правилата на БФБ.



Bulgarian
Stock Exchange

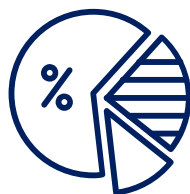
Финансови инструменти на пазар beat



16 емисии

Обикновени
акции

41 млн. лв.
набран капитал



2 емисия

Привилегировани
акции

8,3 млн. лв.
набран капитал



2 емисии

Облигации

15 млн. лв.
набрани средства



1 емисия

Варанти

0,4 млн. лв.
набран капитал

Акселераторска програма



ПАРТНЬОРИ



Финансови и отчетни изисквания при облигационна емисия

Счетоводни и одиторски изисквания

- Компаниите на beam трябва да поддържат прозрачна и редовна отчетност
- Одитът е важен за доверието на инвеститорите

Значение на качеството на отчетите

- Високото качество е съществено за привличане на инвеститори.
- Прозрачността е ключова за успешното листване

Данъчни стимули/облекчения

- Успешното листване може да доведе до по-добри финансови условия
- Допълнителни възможности за оптимизация на капиталовата структура на компанията.



Кое да изберем

Дялове или облигации

- контрол
- риск

Облигация или заем Програма/Банка

- време
- разходи
- гъвкавост

Какво следва по-нататък

- видимост
- история
- доверие
- по-ниски разходи,
излизане на външен пазар



Умно управление на решенията и средствата

Как да „вкарам къщата в ред“?

- Финансов директор (или консултант) – “второ мнение”
- Анализ и оптимизация на финансовите процеси

Как да структурирам следващата инвестиция или стъпка на растеж?

- Оптимизация на капиталовата структура
- Избор на подходящи финансови инструменти

Уплътнил ли съм максимално активите и приходите?

- Анализ на ефективността на активите
- Увеличаване на приходите чрез оптимизация на ресурсите

БЛАГОДАРИМ!

ВРЕМЕ ЗА ВЪПРОСИ



БЪЛГАРСКА
ФОНДОВА БОРСА



**ALARIC
SECURITIES**



**KRESTON
BULMAR**