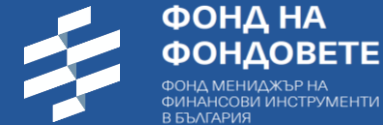




ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ



БТПП, СЪВЕТ НА БРАНШОВИТЕ ОРГАНИЗАЦИИ

Финансови инструменти по ЕСИФ 2014 -2020

София, 2019 г.

Петър Михайлов
Звено за координация, ФМФИБ ЕАД

Законодателна и регулаторна рамка на финансовите инструменти.

Законодателна рамка на финансовите инструменти

- **Регламент (ЕС) № 1303/2013** на Европейския парламент и на Съвета от 17 декември 2013 година за определяне на общоприложими разпоредби за Европейския фонд за регионално развитие, Европейския социален фонд, Кохезионния фонд, Европейския земеделски фонд за развитие на селските райони и Европейския фонд за морско дело и рибарство и за определяне на общи разпоредби за Европейския фонд за регионално развитие, Европейския социален фонд, Кохезионния фонд и Европейския фонд за морско дело и рибарство, и за отмяна на Регламент (ЕО) № 1083/2006 на Съвета (**РОПР**);
- **Делегиран регламент (ЕС) № 480/2014** на Комисията от 3 март 2014 година за допълнение на Регламент (ЕС) № 1303/2013;
- **Регламент Омнибус (ЕС, Евратом) 2018/1046 от 18.07.2018** за финансовите правила, приложими за общия бюджет на Съюза, за изменение на регламенти (ЕС) № 1296/2013, (ЕС) № 1301/2013, (ЕС) № 1303/2013, (ЕС) № 1304/2013, (ЕС) № 1309/2013, (ЕС) № 1316/2013, (ЕС) № 223/2014 и (ЕС) № 283/2014 и на Решение № 541/2014/ЕС, и за **отмяна** на Регламент (ЕС, Евратом) № 966/2012 (Финансов Регламент)
- Регламент (ЕС) № 651/2014 на Комисията от 17 юни 2014 година за обявяване на някои категории помощи за съвместими с вътрешния пазар в приложение на членове 107 и 108 от Договора (**Общ регламент за групово освобождаване – ОРГО**);
- Закон за управление на средствата от Европейските структурни и инвестиционни фондове (**ЗУСЕСИФ**);
- Закон за финансовото управление и контрол в публичния сектор (**ЗФУКПС**);
- Закон за държавните помощи (**ЗДП**);
- Закон за обществените поръчки (**ЗОП**) и Правилник за неговото прилагане;
- **Постановление № 189** от 28 юли 2016 година за определяне на националните правила за допустимост на разходите по програмите, съфинансирани от ЕСИФ за програмен период 2014-2020 г.

Регламент (ЕС) № 1303/2013 – прод. (Дял IV – Финансови инструменти)

2. Предварителна оценка (ex-ante assessment)

- ✓ Задължителна оценка преди заделяне на средства за ФИ;
- ✓ Служи за основа за структуриране на ФИ;
- ✓ Може да се направи на етапи;
- ✓ Може да бъде финансирана от бюджет за техническа помощ;
- ✓ Трябва да бъде публикувана в рамките на 3 месеца от финализиране;
- ✓ Включва:
 - анализ на случаите на пазарна неефективност, неоптимални инвестиционни ситуации и инвестиционни нужди на пазара с цел постигане на специфични цели;
 - оценка на добавената стойност на ФИ;
 - оценка на допълнителните публични и частни ресурси;
 - научени уроци от минали ФИ или други държави;
 - инвестиционна стратегия, продукт, крайни получатели;
 - очаквани резултати и индикатори;
 - комбиниране на средства от различни фондове;

Регламент (ЕС) № 1303/2013 – прод.

3. Условия на ФИ

- ✓ Инвестициите не трябва да са физически завършени към датата на решението за инвестиция;
- ✓ ФИ могат да се комбинират с БФП;
- ✓ ФИ трябва да се управляват съгласно с правилата на ЕС за държавните помощи и националното законодателство;
- ✓ ФИ не могат да се използват за предварително финансиране на проекти с БФП, и обратно, БФП не може да се използва за възстановяване на средства от ФИ;
- ✓ ДДС не представлява допустим разход за дадена операция, освен в случаите на ДДС, което не е възстановимо съгласно националното законодателство за ДДС;
- ✓ Възнаграждение базирано на изпълнение;
- ✓ Годишно докладване от УО за всеки ФИ;

4. Изпълнение на ФИ

- ✓ ОП предоставя средства на следните ФИ:
 - финансови инструменти, създадени на равнището на Съюза, управлявани пряко или косвено от Комисията – InnovFin, CEF, COSME, PF4EE, NCFE;
 - **финансови инструменти, създадени на национално, регионално, транснационално или трансгранично ниво, управлявани от или на отговорността на управляващия орган.**

Регламент (ЕС) № 1303/2013 – прод.

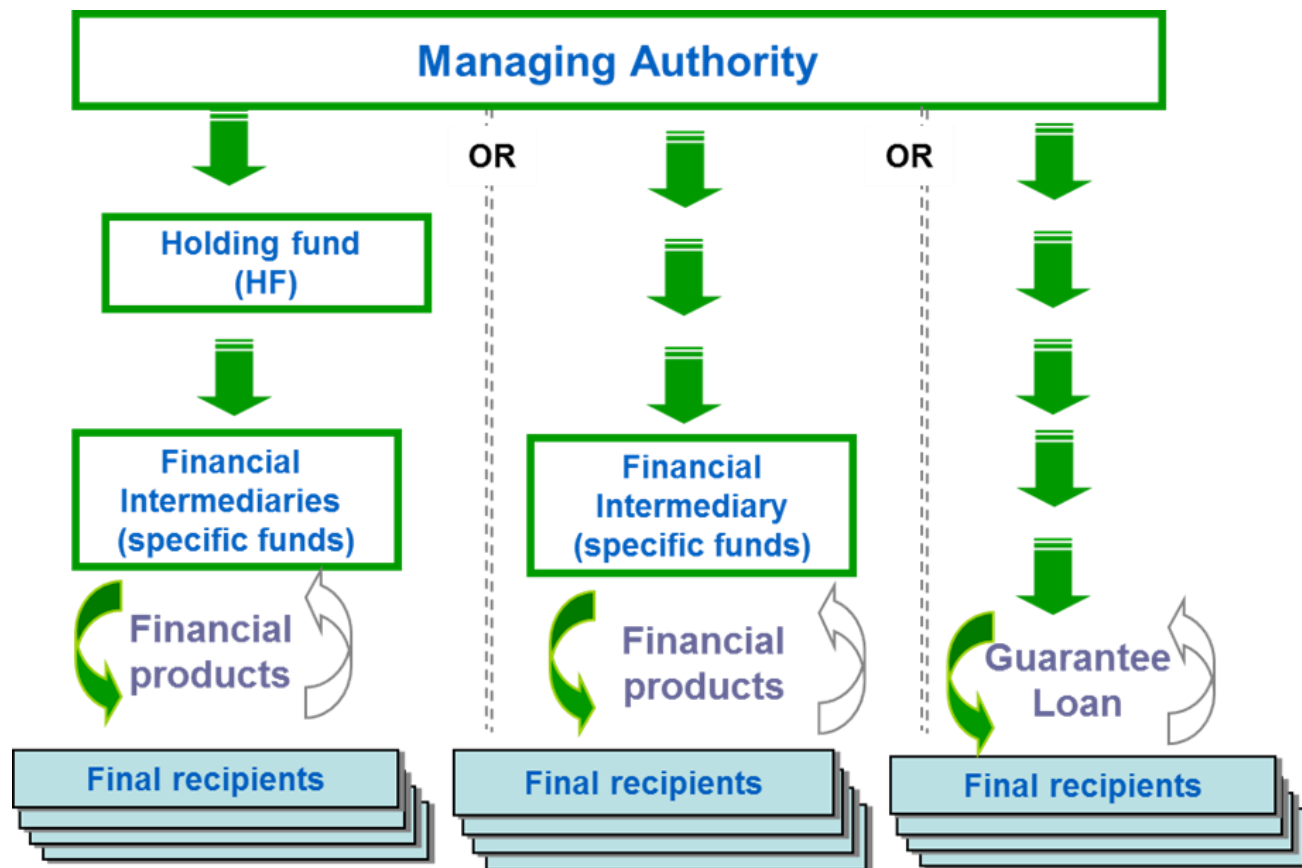
- ✓ ФИ създадени на национално ниво могат да бъдат:
 - **Стандартизирани инструменти** (“off-the-shelf”) отговарящи на стандартните условия, определени от Комисията;
 - Съществуващи или новосъздадени ФИ (“tailor-made”), които са **специално разработени** с цел постигане на специфичните цели;

- ✓ **Управляващите органи (УО)** могат:
 - да инвестира в капитала на съществуващи или новосъздадени дружества, предназначени за изпълнение на ФИ;
 - да поверява задачи по изпълнението на ЕИБ, МФИ, Фонд на Фондовете (ФнФ) и други публични и частни организации (избрани съгласно ЗОП);
 - да предприема пряко задачи по изпълнението в случай на ФИ, състоящи се само от заеми или гаранции;

- ✓ **ФнФ** може да повери част от изпълнението на Финансови посредници (ФП) избрани въз основа на открити, прозрачни, пропорционални и недискриминационни процедури, като се избягват конфликти на интереси;

Възможни варианти за изпълнение на ФИ (чл. 53)

- ❖ управление на ФИ от самия управляващ орган (член 53, параграф 1) - **само за заеми и гаранции** или
- ❖ управление на ФИ от **трети страни** под отговорността на управляващия орган (член 53, параграф 2)



Условията и редът на финансовите приноси по ОП за ФИ се определят във Финансовите споразумения между страните

Същност и предимства на финансовите инструменти.

Основни характеристики

<https://youtu.be/Ta5fEMquHAQ>

Определение за „финансов инструмент“

Съгласно чл. 2, т. 29 от Финансовия Регламент:

„**финансов инструмент**“ означава мярка на Съюза за финансова подкрепа, предоставяна от бюджета с цел постигане на една или повече конкретни цели на политиките на Съюза, която може да бъде под формата на капиталови или квазикапиталови инвестиции, заеми или гаранции или други инструменти за поделяне на риска, като, когато е целесъобразно, може да бъде комбинирана с други форми на финансова подкрепа или със средства при споделено управление или средства от Европейския фонд за развитие (ЕФР).

Съгласно чл. 209, ал. 2а от Финансовия Регламент:

Финансовите инструменти служат за преодоляване на неефективност на пазара или неоптимални инвестиционни ситуации и предоставят подкрепа по пропорционален начин само за крайните получатели, които се считат за икономически жизнеспособни съгласно международно приетите стандарти към момента на предоставяне на финансовата помощ от Съюза.

Преодоляване на несъвършенства на пазара

Чрез ФИ се предоставя финансиране на **целеви групи** крайни получатели, за които финансирането от частния сектор е ограничено, но би имало положителен ефект от предоставяне на подкрепа за тях предвид целите на съответната оперативна програма.

Финансовите продукти, предоставяни чрез ФИ, са **съобразени с възможностите и нуждите** на целевите крайни получатели и предлагат, в общия случай, облекчени условия

(включително по отношение на цената, срока и/или изискванията за обезпечение)

Лостов ефект

В допълнение на средствата от ОП, ФИ мобилизират **допълнително частно финансиране**, което увеличава общия размер на подкрепата, който достига до крайните получатели



Револвиращ ресурс

Върнатите средства от финансираните проекти, както и потенциалните други приходи от тях, могат да се **използват отново** за предоставяне на подкрепа на други допустими крайни получатели и проекти

т.е. неколккратно използване на едни и същи средства

Финансова дисциплина

Средствата предоставени чрез ФИ, изискват обратно **изплащане на предоставеното финансиране** от крайните получатели, което води до по-ефективно използване на публичния ресурс, в сравнение с БФП, и намалява вероятността крайните получатели да развият зависимост към подкрепата чрез публични средства

Експертиза

Крайните получатели могат да се възползват от **експертизата на финансовите посредници** и други партньори от частния сектор за структурирането на икономически жизнеспособни проекти

Видове, структура и жизнен цикъл на финансовите инструменти.

Институции изпълняващи финансови инструменти. Избор на финансови посредници.

Видове финансови инструменти

❖ Капиталови:

Прехвърлими акции, дялове, други прехвърлими ценни книги, които дават право на участие в капитала на дадено дружество.

❖ Квази капиталови:

Вид финансиране, нареждащо се между собствения капитал и дълга, което носи по-висок риск от първостепенния дълг и по-нисък риск от базовия собствен капитал и което може да бъде структурирано като дълг, обикновено необезпечен и подчинен, а в някои случаи конвертируем в капитал, или в привилегирован капитал.

❖ Дългови:

▪ Финансиране със споделяне на риска

Финансиране, предоставено под формата на заем, кредит, финансов лизинг. „Заем“ означава споразумение, което задължава заемодателя да предостави на заемополучателя договорена парична сума за договорен срок и според което заемополучателят е длъжен да изплати тази сума в договорения срок.

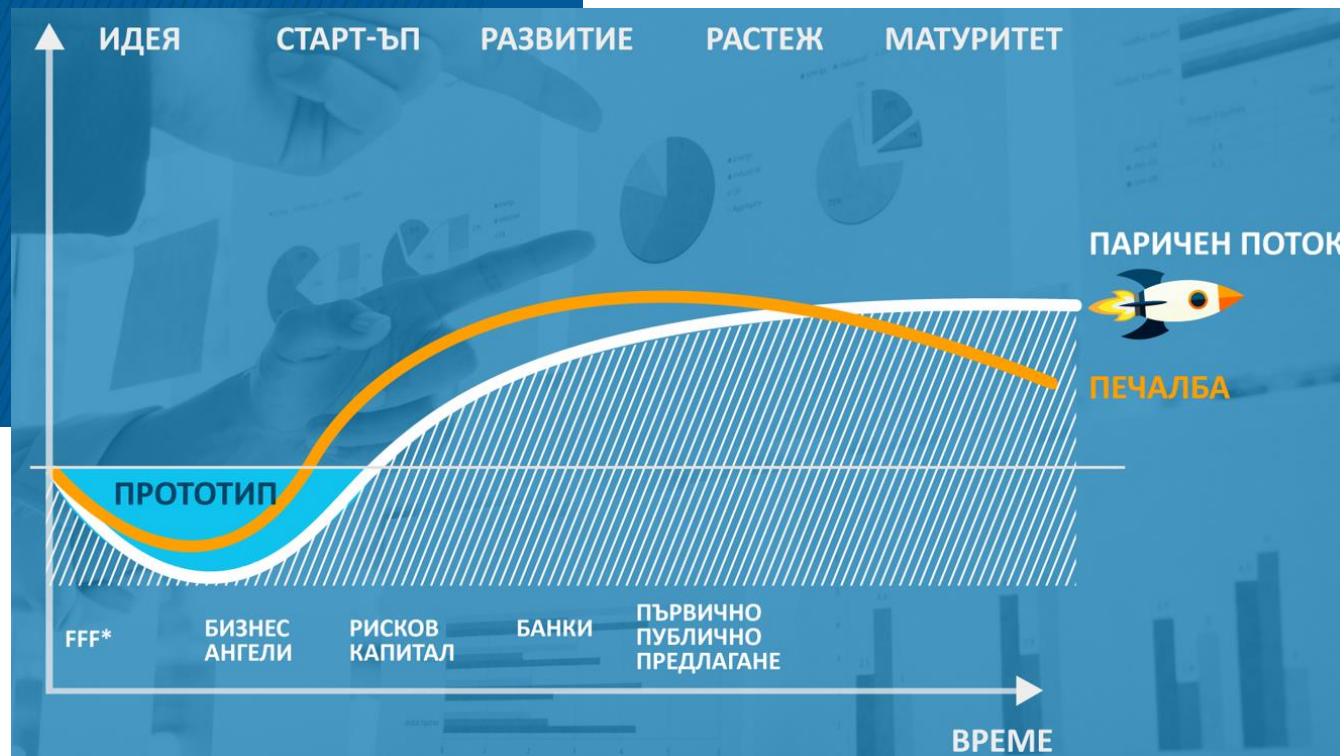
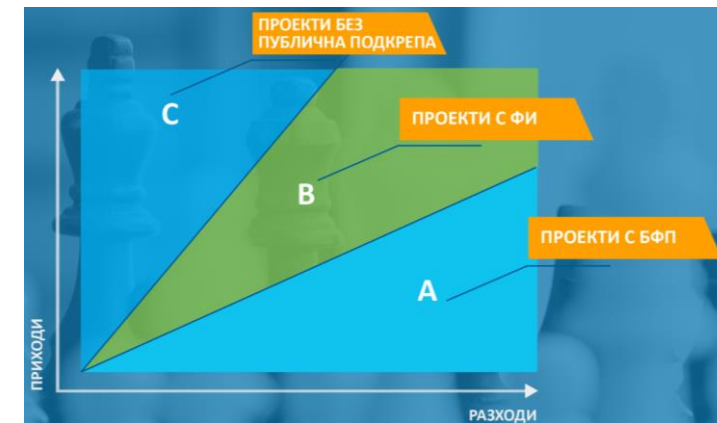
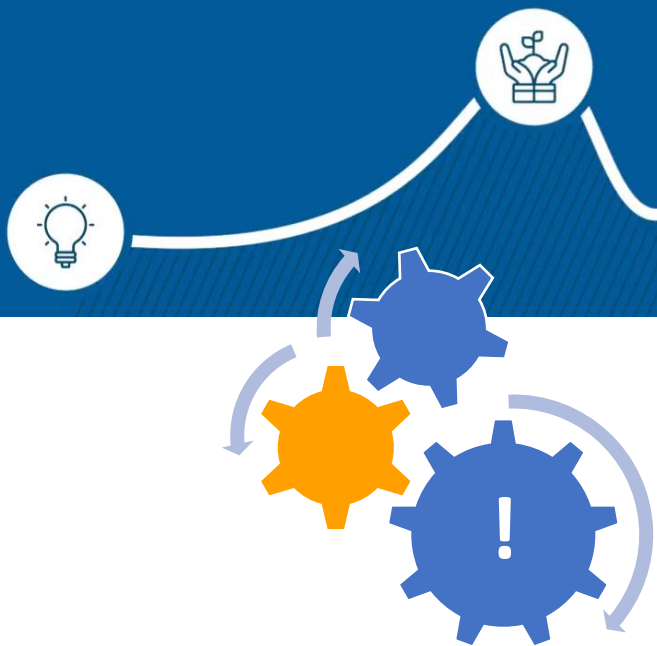
▪ Гаранционни схеми: индивидуални и портфейлни

„Гаранция“ означава писмен ангажимент за поемане на отговорност за целия дълг или цялото задължение на трето лице или за част от тях или за успешното изпълнение от това трето лице на неговите задължения, в случай че настъпи събитие, водещо до предявяване на гаранцията, като например неизпълнение на задължението за плащане по заем.

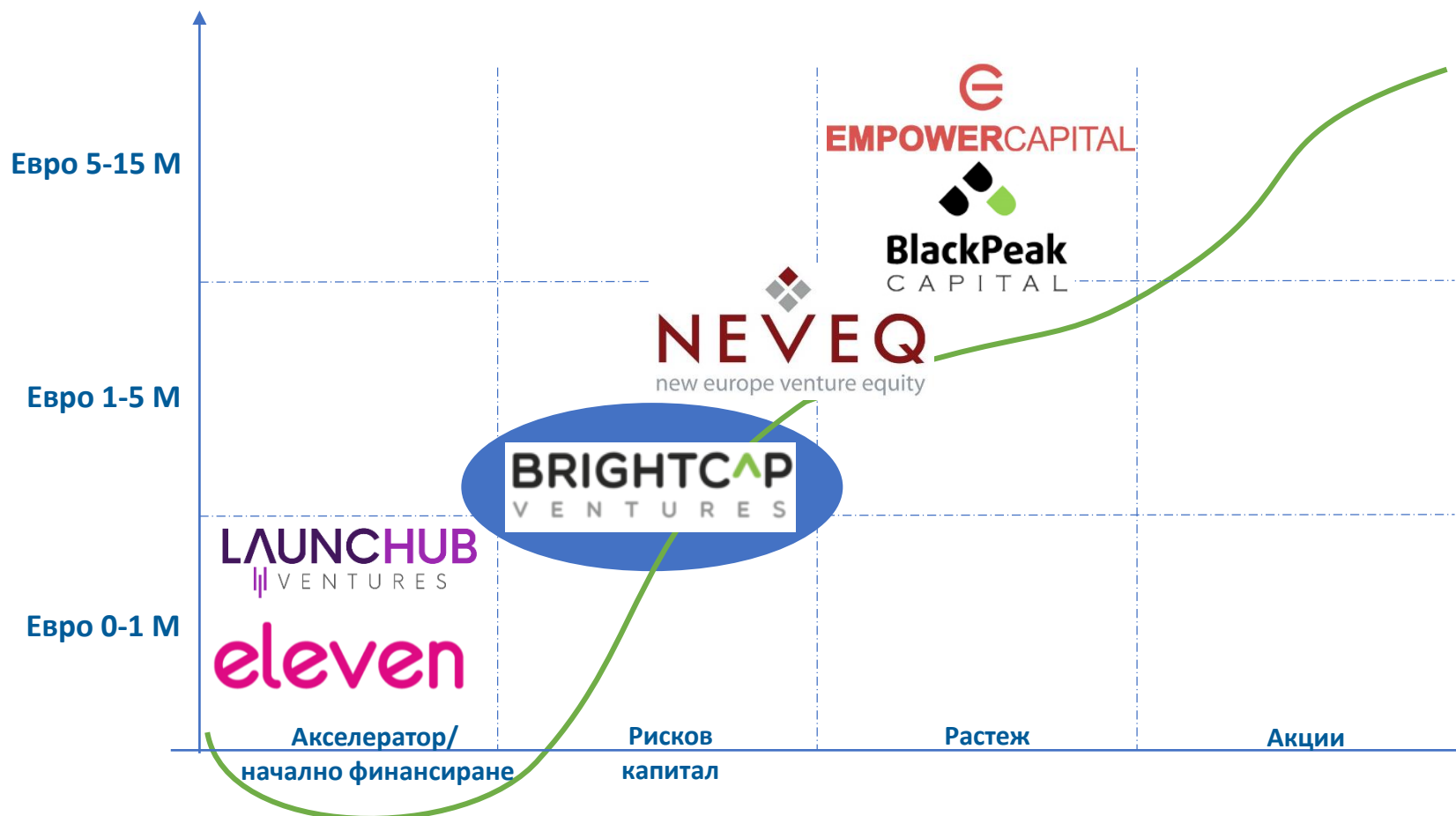
ЖИЗНЕН ЦИКЪЛ:

ОТ БИЗНЕС ИДЕЯ
НА СТАРТИРАЩА КОМПАНИЯ

ДО РАЗВИТА КОМПАНИЯ
С ПЛАНОВЕ ЗА РАСТЕЖ



Дялови инструменти на ЕИФ в България, инструмент JEREMIE (Евро 125 М ОПИК 2007-2013)



Гаранции

ОПР 2007-2013

Евро 7.5 М

ПРСР 2007-2013

Евро 42 М



<https://ceoclub.bg/angels/bg/nashiat-club-podhodiash-t-li-e-z-vas/>

ЗА НАС ▾ ПРЕДПРИЕМАЧИ ▾ ИНВЕСТИТОРИ ▾ ПРОЕКТИ БЛОГ КОНТАКТ ENGLISH

НАШИЯТ КЛУБ ПОДХОДЯЩ ЛИ Е ЗА ВАС?

Home / НАШИЯТ КЛУБ ПОДХОДЯЩ ЛИ Е ЗА ВАС?

Нашият инвеститорски клуб подходящ ли е за вас?

Ако може да отговорите с “да“ на следните въпроси, значи CEO Angels Club е подходящ за вас:

- Търсите ли финансиране между 10,000 и 200,000 Евро ?
- Имате ли формиран екип ?
- Доказана ли е хипотезата за търсенето на вашия продукт? Имате ли потребители и продажби?
- Имате ли готовност за бърз растеж?
- Търсите ли интелигентна инвестиция и достъп до топ бизнес лидери в България?
- Готови ли сте да си сътрудничите с опитни мениджъри от различни индустрии с цел по-бърз растеж на вашия стартап?
- Можете ли да дойдете да приемете кафе в София при покана? Например следващата седмица?

INTERVIEW

The Typical Angel Investor in Bulgaria Puts Around €15K per Deal

24. January 2019, 06:00



<https://ceoclub.bg/angels/bg/nashiat-club-podhodiash-t-li-e-z-vas/>

Milen Ivanov ©CEO Angels Club

The development of an ecosystem could to a certain extent be measured by the **expertise and culture of the angel investors**. In this regard, the Bulgarian ecosystem is not a very mature one. Even though there are **several serial angels with over 40 companies in their portfolios**, these type of investments are something rather new.

In 2016, **CEO Angels Club**, a network of angels investing individually or in a syndicate, was created. So far, there are **40 members of the organization** and they have invested in sum **over €1M in seven companies**. The **latest deal was for \$325K** deployed to the virtual reality startup Quark VR.

Trending Topics: How many angel investors are there in Bulgaria?

Milen Ivanov: If we count all the investors that back scalable tech ventures and have commercial interests, there are up to **300 in Bulgaria and 95% of them are in Sofia**. Around 40 are part of the CEO Angels Club and co-invest through our platform and within the network.

What's the profile of the typical angel investor here?

Male, between 40 and 50. In most of the cases, they hold a **senior corporate position** and have already invested in diverse assets. Investing in tech ventures is their way to diversify the portfolio of assets. We also observe the other group, which is the rather typical case in Europe, these are entrepreneurs between 30 and 45 who have exited a venture and are looking for their next thing. One-fourth of the investors in the club belongs to the second category. **Female angel investors are still rare**.

From which sectors are the local angels coming from?

Predominantly from IT, but there are also investors with a background in banking, finance, production, healthcare.

What is the average a company could expect from an angels investor?

There is no statistic. My observations show that **typically an angel would put €10-15K** per deal. There are also larger packages of up to €50K. I have also seen much larger investments, but they are exceptions (e.g. Boiko Iaromov's €550K investment in Dronamics – ed note).

We've heard companies criticizing angel investors for requiring too large equity in young companies, which sometimes ruins their market cap. What are the expectations in Bulgaria?

Oh, that's a very important aspect to cover. I'm pleased to see that angel investors have started to understand what it means to invest in a startup. Indeed the Balkan angels used to have **the manner of taking to large stakes**. There are enough examples of companies ruined due to this trend. However, it is already shifting.

On a more practical level, there are **two types of deals** on the market now. In the first case, the investment is meant **to support the company till it reaches a break even** and applies mostly to lifestyle businesses. The **angel normally seeks up to 40%**.

In the case of really scalable tech ventures, when **pre seed and seed capital is needed** for R&D or finding the market fit before the company is ready for larger VC round, the angels are **looking for 8-20%**. It depends on the situation.

How many companies does an average angel investor in Bulgaria have on his or her portfolio?

Well, there are investors with 1-2 companies on the portfolio, there are also ones with over 40. The first case is rather typical. From my point of view, however, the better strategy is to diversify and **to put smaller amounts in more ventures**. This minimizes risks. Throughout the years I've seen several investors who bet on one company and put everything there, and when it fails they don't want to hear of startups anymore.

The **syndicate investments**, which is the case of CEO Angels club, also lower the risks. The goal of the angel investor should be to make a portfolio of at least 15-20 investments so she can make sure there's mathematically guaranteed return. Of course, that should be done carefully, over a longer period of time and in a strong ecosystem.



BULGARIAN PRIVATE EQUITY AND
VENTURE CAPITAL ASSOCIATION

Начало

За BVCA

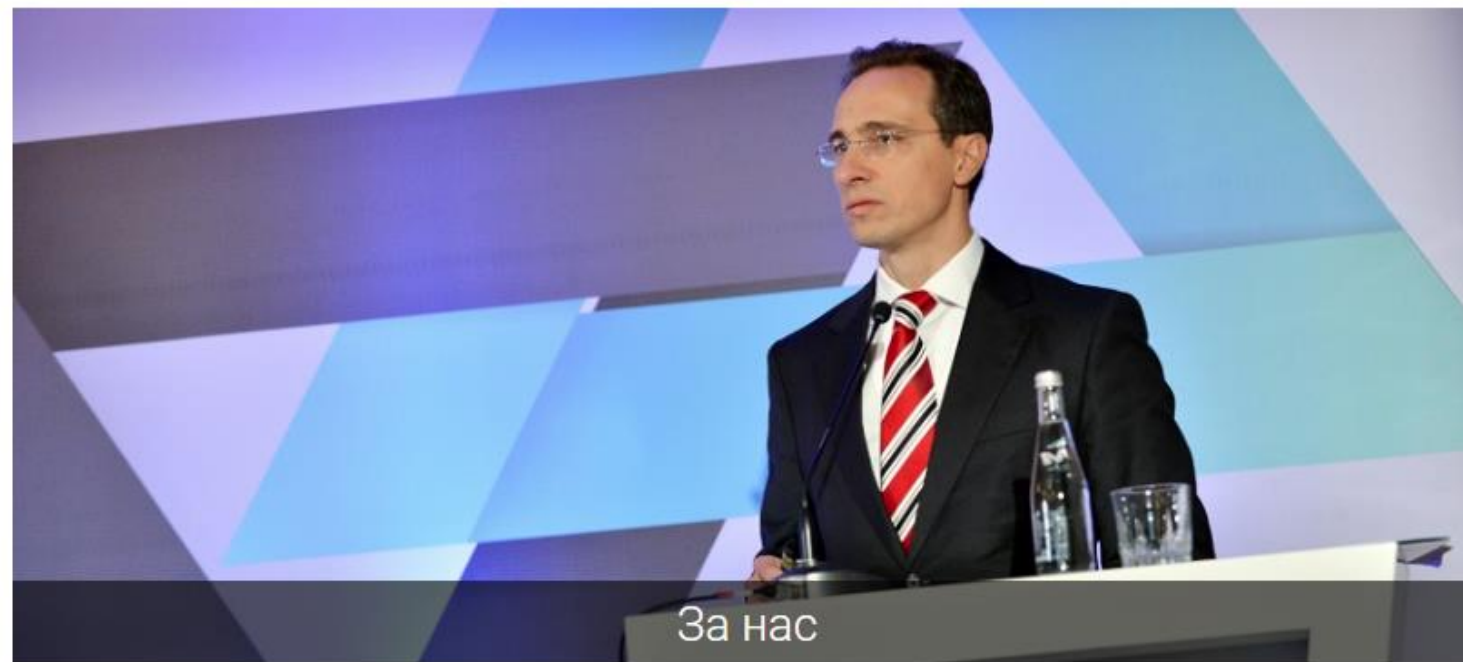
Събития

Ресурси

Медиен център

Свържете се с нас

Member of



Българската асоциация за дялово и рисково инвестиране (BVCA) е инициатива на българските частни инвеститори, фондове за рискови капиталовложения и предприемаческата общност в страната. Асоциацията си поставя за водеща цел да работи заедно със своите членове за подобряване на бизнес средата, поощряване на иновациите и разрастване на предприемачеството в България.

BVCA поема инициативата да популяризира ролята на частните инвеститори като надежден и устойчив източник на финансиране за стартиращи, растящи и утвърдени компании. Сред приоритетите на асоциацията също е събирането на подробни данни за инвестиционната активност в България, представяни на вниманието на членовете на организацията, политически представители, институции и широката общност.

Давайки гласност на инвестиционната общност, BVCA защитава интересите на индустрията, за да стимулира обществения диалог, който да спомага за изграждане на благоприятна инвестиционна среда в България.

Свържете се с нас

Member of



Срещни се с нас



София, 13-15.05.2019
Webit

DIGITAL|K

София, 30.05.2019 DigitalK



Белград, 14.06.2019
SEE Private Equity Forum

Следвай ни



BlackPeak Capital е коинвестиционен фонд за дялово и мецанин финансиране с размер от €15млн. Фондът е създаден през 2014г. по инициативата „Джерми“ (JEREMIE) и подкрепя малки и средни предприятия от региона на югоизточна Европа. BlackPeak е финансиран от Европейския Инвестиционен Фонд, както и от управляващите съдружници.



Empower Capital е инвестиционен фонд, който управлява 19 млн. евро по линия на инициативата „Джерми“ (JEREMIE) на Европейския инвестиционен фонд. Създаден от предприемачи за предприемачи, целта на фонда е да помага на водещи български компании да развият своя потенциал.



LAUNCHub Ventures е фонд за рисково инвестиране, базиран в София. Фондът инвестира в дигитални стартиращи компании от региона на югоизточна Европа.



PostScriptum е инвестиционен фонд с богато портфолио от инвестиции в стартиращи и развиващи се компании, предимно в сферата на възобновяемата енергия.



Eleven Ventures е инвестиционен фонд в начален етап, базиран в София. Eleven стартира през 2012-та година като акселератор и инвестира 12 млн. евро в 115 стартапа за период от три години.



NEVEQ Capital Partners е най-старият фонд за рискови инвестиции в България и един от малкото в Централна и Източна Европа, който управлява повече от един фонд за рисков капитал. През тяхното десетилетие на съвместен инвестиционен опит, те са направили инвестиции в софтуер за корпоративни приложения, инфраструктурен софтуер, индустриални вертикални приложения, както и в уеб и мобилни фирми.



Rossllyn Capital Partners инвестира в различни отрасли, включително: производство, храна и напитки, телекомуникации, информационни технологии, възобновяема енергия, селско стопанство и развитие на недвижими имоти. Rossllyn има дългогодишен опит на сътрудничество с чуждестранни инвеститори, с които заедно допринасят с ценен опит и експертиза.



Брайт Кап Венчърс е фонд за рисково инвестиране, базиран в София. Фондът инвестира в акселераторски компании (до €200к на компания) и в по-развити

DISRUPTION | meaning in the Cambridge English Dictionary
disruption definition: an interruption in the usual way that a system, process, or event works

<https://besco.bg/bg/>

BESCO – The Bulgarian Startup Association

От Предприемачи за Предприемачи.

Неправителствена организация, която свързва стартъпи, инвеститори, правителство, институции и други заинтересовани страни, свързани с иновациите.

ЧЛЕНОВЕ

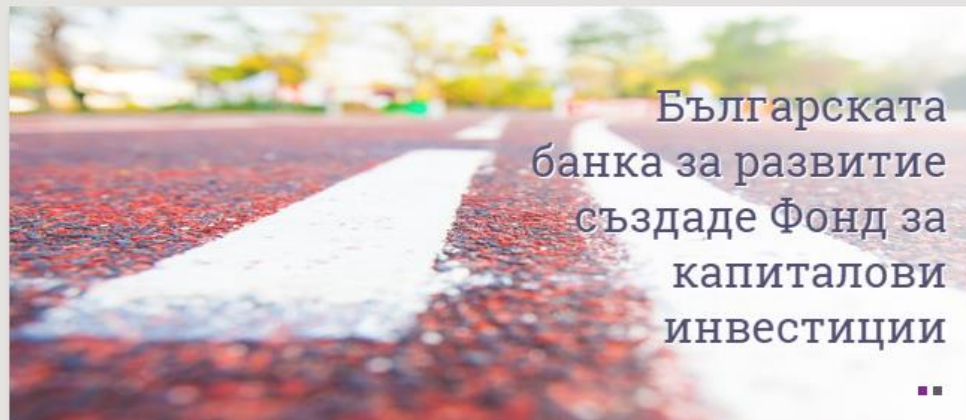
КОИ СМЕ НИЕ



Търси



Кандидатствай за кредит



Новини

30 Май 2019

Българската банка за развитие в съвместна благотворителна инициатива, посветена на Деня на

09 Май 2019

ББР подкрепи за втора поредна година галаконцерта „Музикант на годината“

» Виж повече

За ББР



Българската банка за развитие (ББР) е финансова институция, 99,9% собственост на българската държава. Създадена е през 1999 г. като Насърчителна банка, като

» Виж повече

Рейтинг



Рейтинг

Българската банка за развитие е с най-високия възможен кредитен рейтинг за

» Виж повече

План Юнкер



300 млн. евро за подкрепа на микро-, малки, средни и междинни предприятия

» Виж повече

Дъщерни дружества

Успешни проекти

Продажба на активи

Столичната агенция за приватизация и инвестиции (СОАПИ)

<http://investsofia.com>



- ❖ Част от общата администрация на Столичната община
- ❖ Мисията на Агенцията е да подкрепя развитието на гр. София, като модерен, прогресивен, иновативен, интелигентен и зелен град, притегателно и предпочитано място за стартиране и развитие на бизнес, развойни дейности, стартъп и предприемачески проекти от български и чуждестранни организации
- ❖ Предоставя информация, анализи, контакти и насоки за стартиране на бизнес в столицата на България

Справочник на Столичната агенция за инвестиции.

Темата е **Стартъп и иновационната екосистема в София**. Документът съдържа информация за предприемаческата среда в столицата, предимствата за стартъпи, достъпа до финансиране и организациите в подкрепа на бизнеса в града.

Полезно съдържание:

- ❖ списък и директни линкове към споделени работни пространства;
- ❖ акселератори и инкубатори;
- ❖ правителствени и общински органи;
- ❖ асоциации и фондации;
- ❖ мрежи и платформи в подкрепа на предприемачите;
- ❖ фондове за рисков капитал;
- ❖ бизнес ангели и други финансиращи организации;
- ❖ стартъпите в София, България;
- ❖ София в световните медии и класации.

Фонд на фондовете обединява ресурс от четири оперативни програми, изпълнявани със средства от ЕСИФ за програмен период 2014 – 2020 г.



Процедура по избор на Финансови посредници (ФП) / Фонд мениджъри, основана на ЗОП, разчитаща на цялостно взаимодействие с пазара



- Привличане на опитни управители на фондове
- Тежкият, но прозрачен процес по ЗОП дава ясни отговорности на всички заинтересовани страни
- Конкурентна процедура с преговори - гъвкавост и за двете страни за най-добро прилагане на първоначалната стратегия
- Правила за държавна помощ
- Процедурите трябва да бъдат опростени и приведени в съответствие със нормативната уредба

ФНФ изпълнява широк спектър от инструменти, структурирани в рамките на четири политики

ФС 01.08.2016

Подкрепа за МСП

ФУНФ | € 55М

ФРК | € 25М

Мецанин | € 40М

ФТТ | € 30М

Гаранции | € 70М

Микро кр. | € 15М

18.50% от ОП

235М
 +36М
 271М

ОПИК 

ОПОС 

ОПРЧР 

ОПРР 

Инвестиции в околната среда

Води | € 144М

Отпадъци | € 27М

9.68% от ОП

Приобщаващо развитие

Микро кр. | € 25М

Гаранции | € 11М

3.28% от ОП

Регионално развитие

ФГР | € 189М

23.97% от ОП

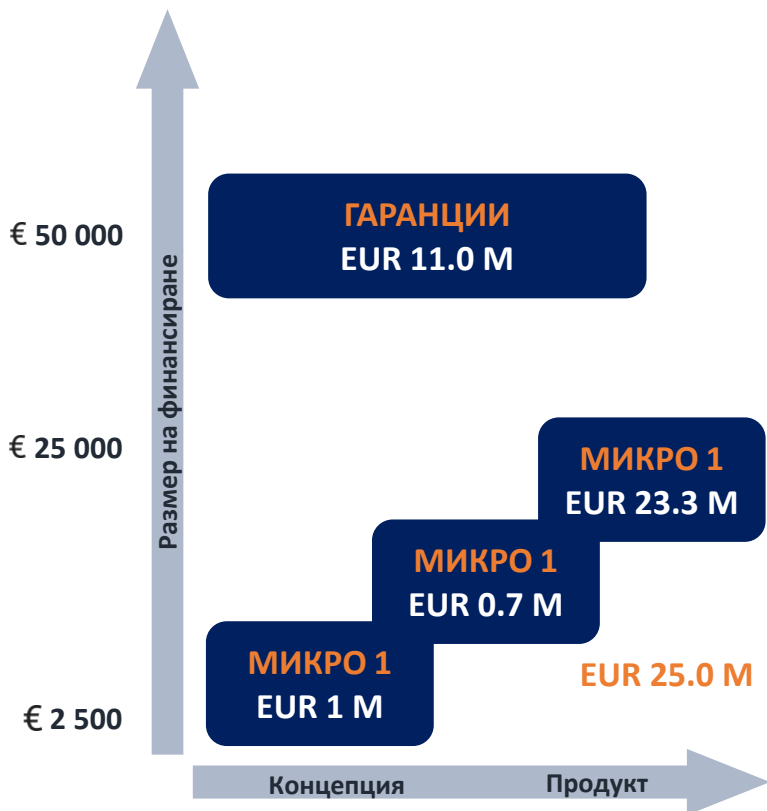
631М

171М
 +189М
 360М

Продуктовото портфолио на Фонда на фондовете включва 15 продукта, които се разделят в три бизнес линии: Дялови, Квази дялови, Дългови фондове и Гаранции (портфейлни продукти)

Приобщаващо развитие

Дългов финансов инструмент, покриващ начално финансиране за стартиране на бизнес

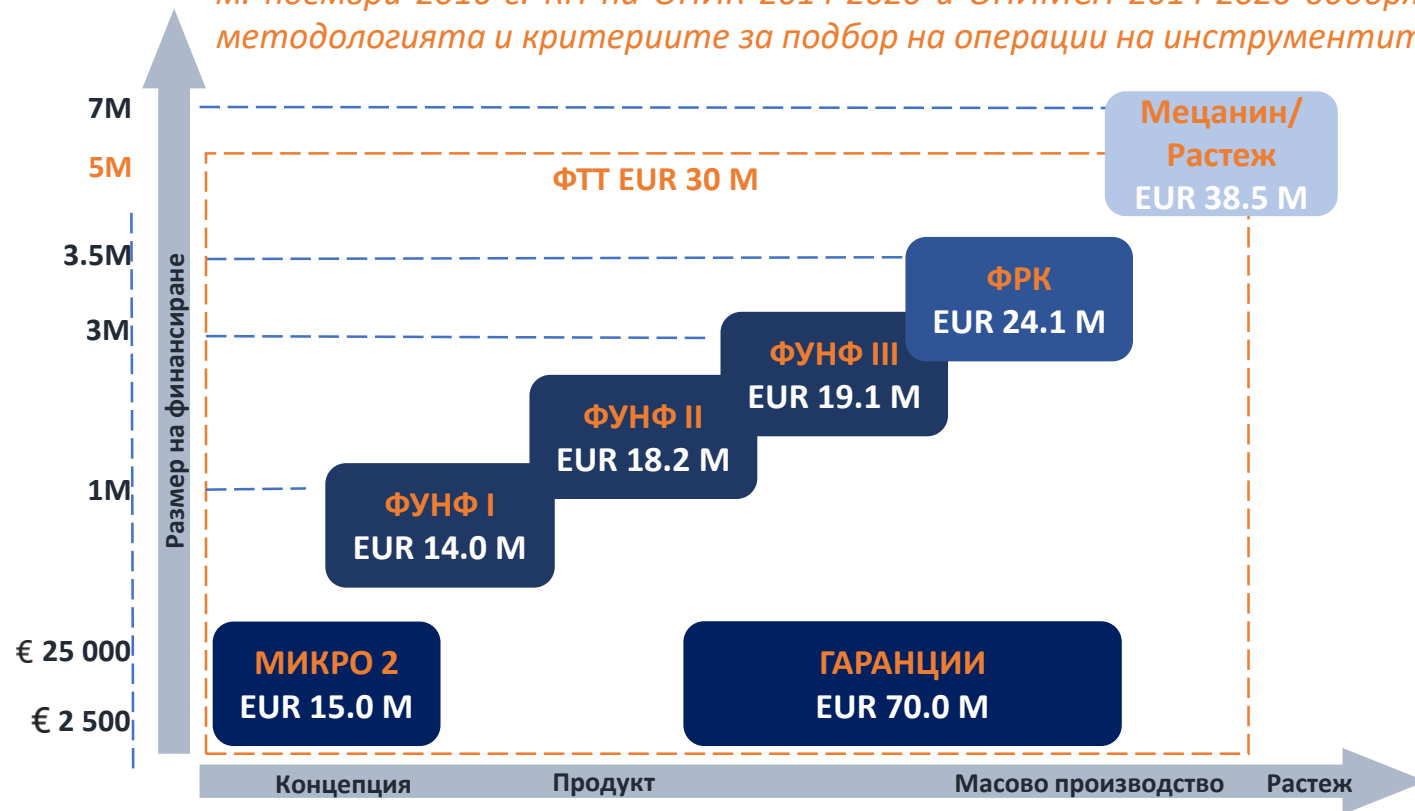


Подкрепа за МСП

Пет дялови и квази-дялови финансови инструмента, покриващи пълният спектър от ускоряване и начално финансиране до растеж и мецанин финансиране

ФС 01.08.2016

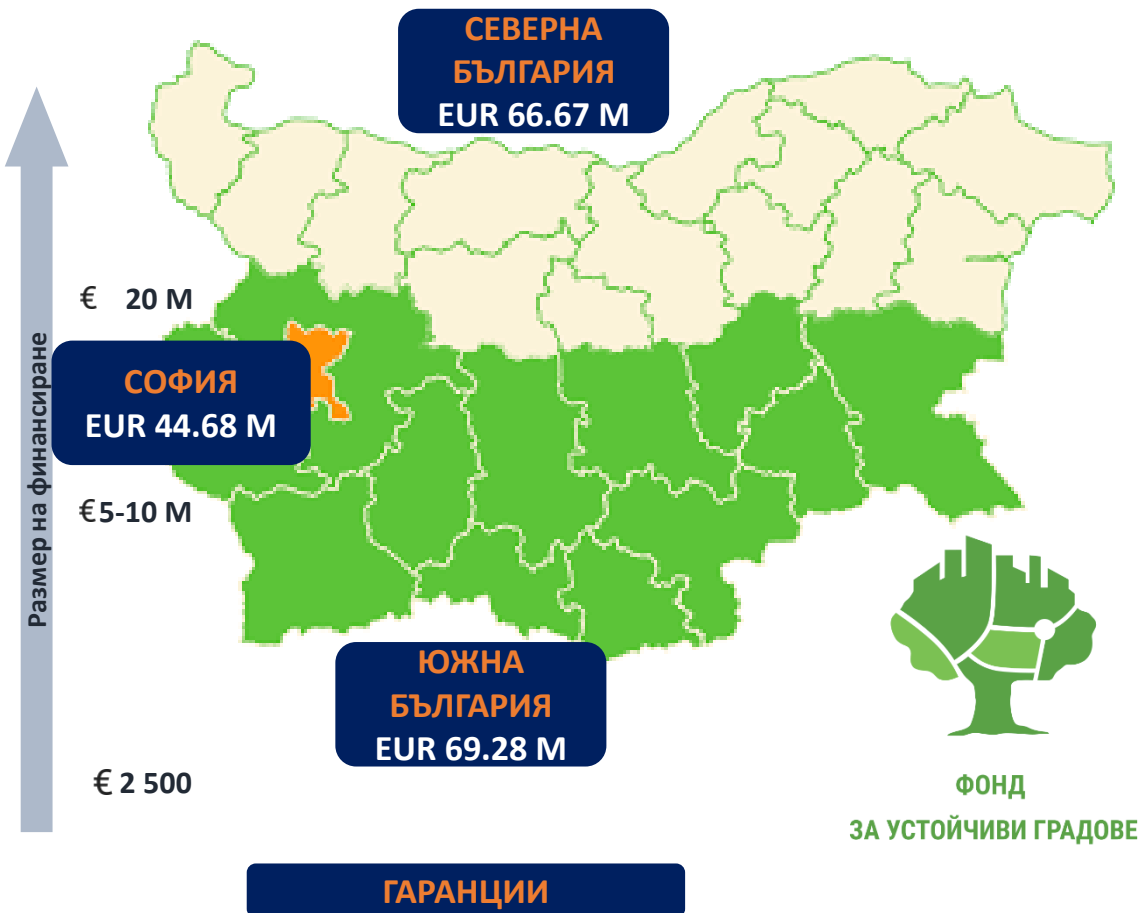
м. ноември 2016 г. КН на ОПИК 2014-2020 и ОПИМСП 2014-2020 одобрява методологията и критериите за подбор на операции на инструментите



Развитие на регионите

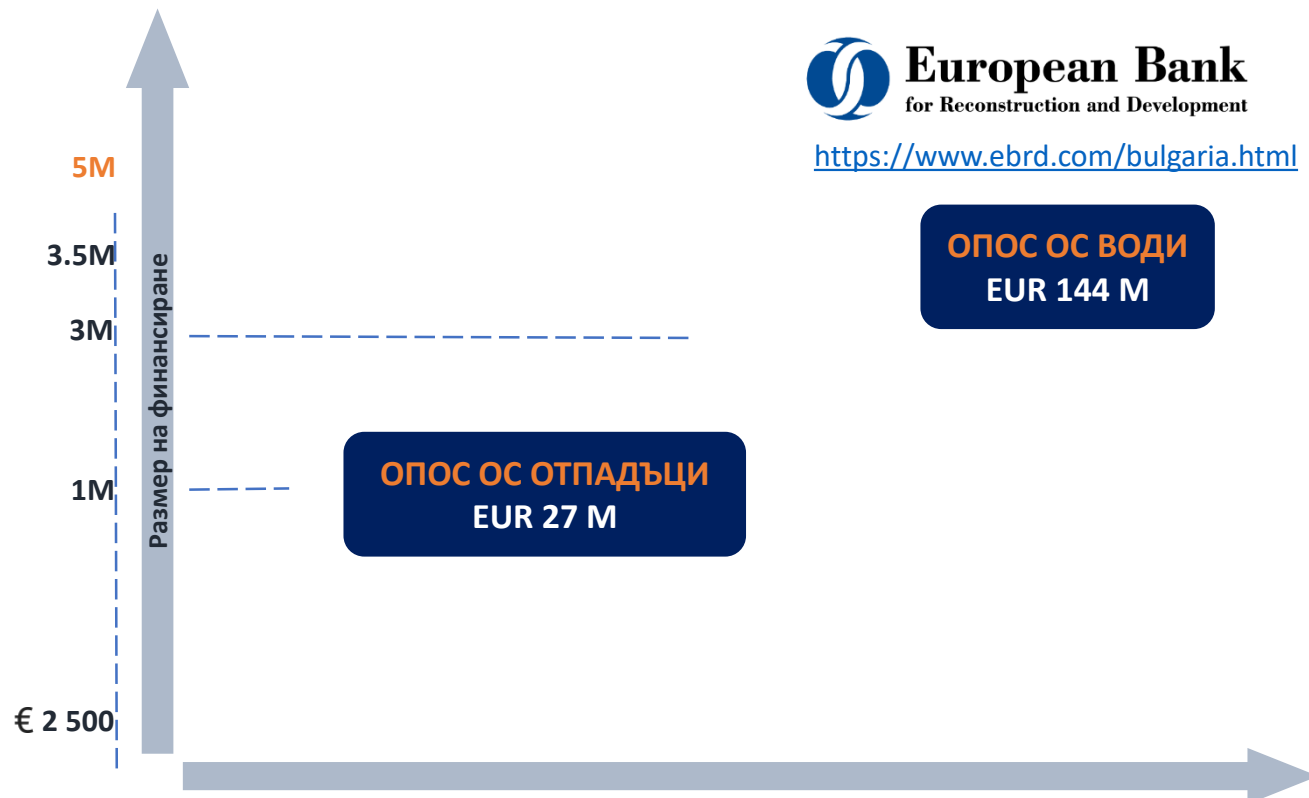
Дългов финансов инструмент, покриващ изцяло или частично необходимото финансиране и гаранции

РЕГИОНАЛЕН ФОНД ЗА ГРАДСКО РАЗВИТИЕ



Опазване на околната среда

Дългов финансов инструмент, покриващ изцяло или частично необходимото финансиране и гаранции





ФИНАНСИРАНЕ ЗА:

придобиване на материални и нематериални активи; работен капитал за развитие или разширяване на дейности на предприятието или самонаетото лице; развитие и повишаване на умения

3.4 млн. лв. са достъпни за стартираци и социални предприятия от декември 2017 г.
26.4 млн. лв. отиват към стартираци и социални предприятия от средата на 2019 г.



БЮДЖЕТ: 25 МЛН. ЕВРО (13 обособени позиции)



КРАЙНИ ПОЛУЧАТЕЛИ:
СТАРТИРАЩИ ПРЕДПРИЯТИЯ (В Т.Ч. ТАКИВА НА ЛИЦА ОТ УЯЗВИМИ ГРУПИ: БЕЗРАБОТНИ ПОВЕЧЕ ОТ 6 МЕСЕЦА, МЛАДЕЖИ НА ВЪЗРАСТ ДО 29 Г. И ЛИЦА С УВРЕЖДАНЯ) И СОЦИАЛНИ ПРЕДПРИЯТИЯ



ПРЕДМЕТ НА ИНСТРУМЕНТА:
ДА ПОДОБРИ ДОСТЪПА ДО ФИНАНСИРАНЕ НА ЦЕЛЕВИТЕ ГРУПИ КРАЙНИ ПОЛУЧАТЕЛИ, ПРЕДОСТАВЯЙКИ ФИНАНСИРАНЕ ПРИ ПОБЛАГОПРИЯТНИ ЛИХВА И/ИЛИ НИВО НА ОБЕЗПЕЧЕНОСТ ПО КРЕДИТИТЕ



ТИП ФИНАНСИРАНЕ:
ПОРТФЕЙЛНА ГАРАНЦИЯ ПОКРИВАЩА ДО 80% ОТ КРЕДИТНИЯ РИСК ПО ВСЕКИ МИКРОКРЕДИТ, ВКЛЮЧЕН В ГАРАНТИРАНИЯ ПОРТФЕЙЛ.
МАКСИМАЛНИЯТ РАЗМЕР НА КРЕДИТ КЪМ ДОПУСТИМ КРАЕН ПОЛУЧАТЕЛ Е 25 000 ЕВРО СЪС СРОК НА ПОГАСЯВАНЕ ДО 10 ГОДИНИ.



Фонд мениджър на
финансови инструменти
в България

Основни параметри на Микрокредитите

Размер и валута	<ul style="list-style-type: none">▪ Индивидуален размер на микрокредита - от 5,000 лева до 48,895 лева;▪ Максималната експозиция към свързани лица е в същите граници;▪ В лева или равностойността в евро.
Вид	<ul style="list-style-type: none">▪ Инвестиционно и оборотно финансиране, вкл. револвиращи кредитни линии и овърдрафти;▪ Финансов лизинг, включително за възстановимо ДДС.
Срок	<ul style="list-style-type: none">▪ До 10 години;▪ До 2 години гратисен период по главницата;▪ Оборотното финансиране - съгласно вътрешната политика на посредника.
Цена	<ul style="list-style-type: none">▪ Редовна лихва: средно претеглен лихвен процент предвид дела на безлихвеното финансиране на ФМФИБ и съфинансирането от посредника, предоставено на пазарни нива;▪ Не са приложими такси и разходи, директни и индиректни за дейности, които се покриват от таксата за управление.
Обезпечение	<ul style="list-style-type: none">▪ Съгласно политиката на посредника...▪ ...като, обезпеченията и условията по тях отразяват благоприятните условия на финансирането и поделянето на риска по заема с ФМФИБ.



ПРЕДМЕТ НА ИНСТРУМЕНТА:

ИНОВАЦИИ – СОБСТВЕНА НАУЧНОИЗСЛЕДОВАТЕЛСКА И РАЗВОЙНА ДЕЙНОСТ (НИРД); ВЪВЕЖДАНЕ НА РЕЗУЛТАТИ ОТ НИРД; ПРИДОБИВАНЕ И ВЪВЕЖДАНЕ НА ИНТЕЛЕКТУАЛНА СОБСТВЕНОСТ; РАЗВИТИЕ, ПРИДОБИВАНЕ И ВЪВЕЖДАНЕ НА ИНОВАЦИИ. **ПОНЕ 100 КРЕДИТОПОЛУЧАТЕЛИ (60 ВЪВЕЖДАЩИ НОВИ ЗА ТЯХ ПРОДУКТИ И 40 С НОВИ ЗА ПАЗАРА ПРОДУКТИ)**

ЕНЕРГИЙНА ЕФЕКТИВНОСТ – ЕЕ В БИЗНЕС ИМОТИ, ЕЕ ЗА ПРОИЗВОДСТВЕНИ СИСТЕМИ, МАШИНИ, ОБОРУДВАНЕ И БИЗНЕС ПРОЦЕСИ В РЕЗУЛТАТ ОТ ЕНЕРГИЕН ОДИТ. **ПОНЕ 191 КРЕДИТОПОЛУЧАТЕЛИ.**



БЮДЖЕТ: **70** МЛН. ЕВРО



ДВА ПРОЗОРЕЦА:

ИНОВАЦИИ – 30 М ЕВРО,



ЕНЕРГИЙНА ЕФЕКТИВНОСТ - 40 М ЕВРО



КРАЙНИ ПОЛУЧАТЕЛИ: МСП И ГОЛЕМИ ПРЕДПРИЯТИЯ

ТИП ФИНАНСИРАНЕ:

ИНВЕСТИЦИОННИ И ОБОРОТНИ КРЕДИТИ; ПЪРВОСТЕПЕНЕН ДЪЛГ (БЕЗ ПОДЧИНЕН ДЪЛГ И ДРУГИ); СРОЧНИ И РЕВОЛВИРАЩИ КРЕДИТИ; ФИНАНСОВ ЛИЗИНГ.

ПОРТФЕЙЛНА ГАРАНЦИЯ ПОКРИВАЩА **ДО 80%** ОТ КРЕДИТНИЯ РИСК ПО ВСЕКИ МИКРОКРЕДИТ, ВКЛЮЧЕН В ГАРАНТИРАНИЯ ПОРТФЕЙЛ.



ОЧАКВАНА ОБЩА СУМА НА МИКРОКРЕДИТИТЕ КЪМ КРАЙНИ ПОЛУЧАТЕЛИ Е 150 М ЕВРО ЗА ИНОВАЦИИ И МИН. 200 М ЕВРО ЗА ЕЕ



Фонд за ускоряване и финансиране на начален етап

- По ОПИК 2014-2020 г., като екипът на избрания посредник ще развива фонд за инвестиции в стартапи с размер от **30.5 млн. лв.**, от които 27.4 млн. лв. са публични средства, а останалите частни.
- Фондът ще подкрепя иновативни идеи чрез дялово и квази-дялово инвестиране, както и създаването и развитието на устойчиви бизнес модели, например участие в капитала с 30%.
- Ресурсът е предназначен за предприемачи в най-ранен етап на развитие на своя бизнес в сферите на здравеопазването, образованието, грижата за възрастни хора, транспорта и логистиката, леката промишленост, дигитализацията и други.
- финансиране + менторство
- Очаква се подкрепа за 200 предприятия, като инвестициите във фаза ускоряване са **до 50 хил. евро**, а във фаза начален етап могат да достигнат **до 1 млн. евро**.

“Иновейшън Акселерейтър България“ АД
<https://innovationaccelerator.bg/>



Фонд за финансиране на начален етап

- По ОПИК 2014-2020 г., като екипът на избрания посредник ще развива фонд от **53.4 млн. лв.** за инвестиции в стартапи, от които 37.4 млн. лв. са публични средства, а останалите частни.
- Фондът ще подкрепя създаването и развитието на устойчиви бизнес модели чрез дялово и квази-дялово инвестиране и ще подобрява предприемаческата екосистема в България.
- Ресурсът е предназначен за високо-технологични предприятия разработващи изкуствен интелект, блокчейн технологии и фин-тех.
- финансиране + стратегическа и управленска подкрепа и свързване в бизнес мрежи.
- Очаква се подкрепа за 45 предприятия с до 5 години инвестиционен период и инвестиции **до 3 млн. евро**.

„Невек Мениджмънт“

<http://www.neveq.com/en/index>



ФУНФ I "ИНОВЕЙШЪН АКСЕЛЕРЕЙТЪР БЪЛГАРИЯ" АД

София Тех Парк, сгр. „Лабораторен комплекс“, ет.1

Оперативно споразумение - сключено на 28.03.2019 г.

14 000 000 евро на Фонда

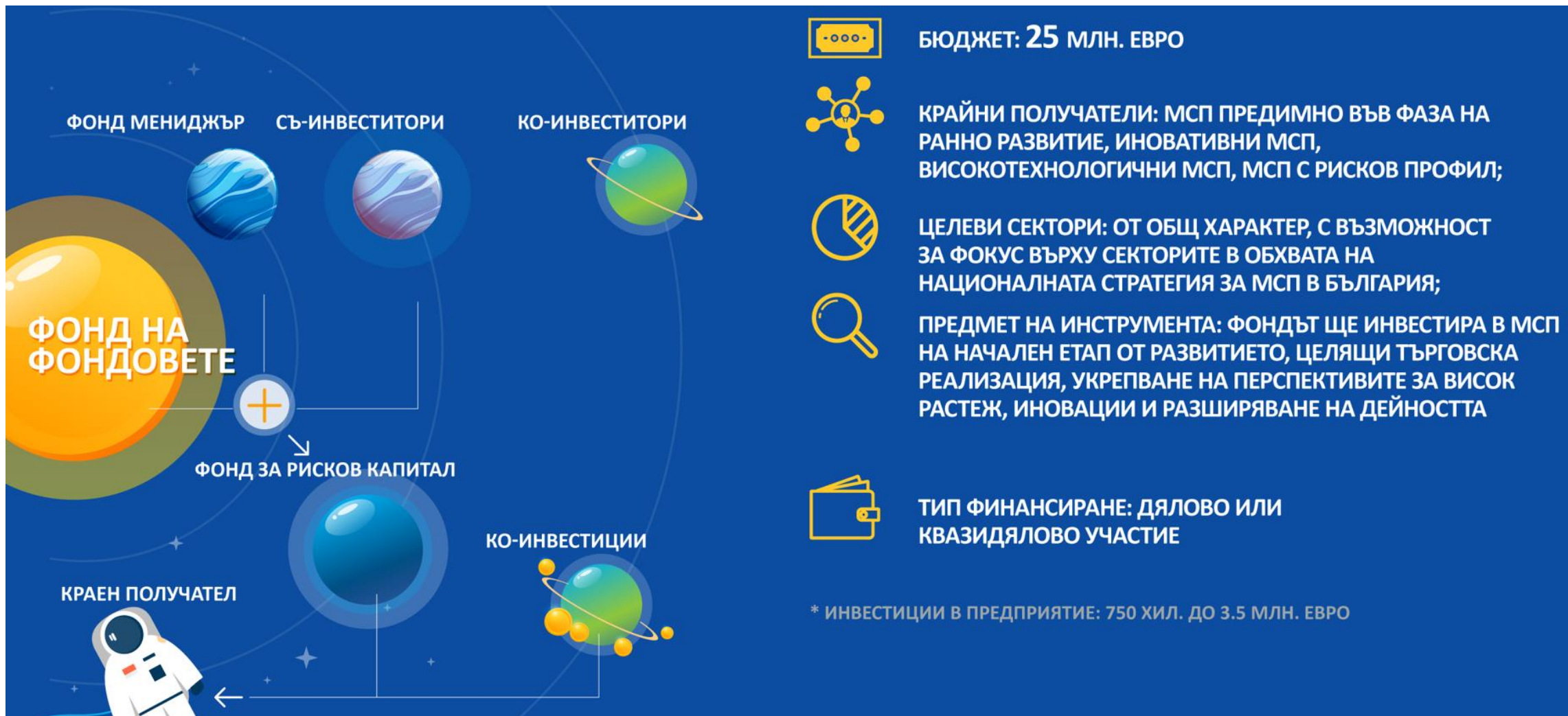
- ❖ подготви и извърши необходимите действия за учредяването на алтернативен **инвестиционен фонд за дялови инвестиции** по смисъла на Директивата 2011/61/ЕС в съответствие със законите на Република България, в който Инвеститорите да вложат обща сума в размер на **15 600 000 евро**, която да бъде инвестирана **в Капиталови инструменти** съгласно Изискванията за допустимост и другите изисквания на това Оперативно споразумение
- ❖ страните си поделят еднакви рискове и ползи от капиталовото си участие
- ❖ Размер на индивидуалните инвестиции (ticket size) за очаквани около 200 подкрепени предприятия: за фаза ускоряване в диапазона от **25 000 до 50 000 евро** и за фаза начален етап до **1 000 000 евро**.

ФУНФ I "ИНОВЕЙШЪН АКСЕЛЕРЕЙТЪР БЪЛГАРИЯ" АД

- ❖ средно годишно **41** Първоначални инвестиции в Крайни получатели на **Етап ускоряване** и средно годишно **3** Първоначални инвестиции в Крайни получатели на **Начален етап**, съгласно Бизнес плана.

Целевата група предприятия:

- ❖ новоосновани български предприятия с **потенциал да завоюват водеща пазарна позиция** в своите сегменти;
- ❖ които създават добавена стойност за икономиката на страната
- ❖ **да се управляват от опитен екип** с предходен професионален опит от 2 до 5 г.;
- ❖ да предоставя възможност за **хоризонтална или вертикална интеграция**;
- ❖ да **имат собствена иновация** в продукт, услуга или в процеса на предлагане на добавена стойност на пазара;
- ❖ **с потенциал да генерира годишен оборот в размер от 200 000 до 500 000 лв.** още през първата година на регистрацията си.



БЮДЖЕТ: 25 МЛН. ЕВРО



КРАЙНИ ПОЛУЧАТЕЛИ: МСП ПРЕДИМНО ВЪВ ФАЗА НА РАННО РАЗВИТИЕ, ИНОВАТИВНИ МСП, ВИСОКОТЕХНОЛОГИЧНИ МСП, МСП С РИСКОВ ПРОФИЛ;



ЦЕЛЕВИ СЕКТОРИ: ОТ ОБЩ ХАРАКТЕР, С ВЪЗМОЖНОСТ ЗА ФОКУС ВЪРХУ СЕКТОРИТЕ В ОБХВАТА НА НАЦИОНАЛНАТА СТРАТЕГИЯ ЗА МСП В БЪЛГАРИЯ;



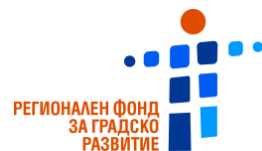
ПРЕДМЕТ НА ИНСТРУМЕНТА: ФОНДЪТ ЩЕ ИНВЕСТИРА В МСП НА НАЧАЛЕН ЕТАП ОТ РАЗВИТИЕТО, ЦЕЛЯЩИ ТЪРГОВСКА РЕАЛИЗАЦИЯ, УКРЕПВАНЕ НА ПЕРСПЕКТИВИТЕ ЗА ВИСОК РАСТЕЖ, ИНОВАЦИИ И РАЗШИРЯВАНЕ НА ДЕЙНОСТТА



ТИП ФИНАНСИРАНЕ: ДЯЛОВО ИЛИ КВАЗИДЯЛОВО УЧАСТИЕ

* ИНВЕСТИЦИИ В ПРЕДПРИЯТИЕ: 750 ХИЛ. ДО 3.5 МЛН. ЕВРО





РЕГИОНАЛЕН ФОНД
ЗА ГРАДСКО
РАЗВИТИЕ



Бюджет: 353.3 млн. лв.

ДОПУСТИМИ ФИНАНСОВИ ПРОДУКТИ

- ИНВЕСТИЦИОНЕН КРЕДИТ
- ОБОРОТЕН КРЕДИТ, СВЪРЗАН С ИНВЕСТИЦИЯТА
- ФИНАНСОВ ЛИЗИНГ, СВЪРЗАН С ИНВЕСТИЦИЯТА
- КРЕДИТИ ЗА ФИЗИЧЕСКИ ЛИЦА ЗА ЕНЕРГИЙНА ЕФЕКТИВНОСТ

МИНИМАЛНО СЪФИНАНСИРАНЕ ОТ ФИНАНСОВ ПОСРЕДНИК



ОТ РАЗМЕРА
НА ВСЕКИ КРЕДИТ

ВЪЗМОЖНОСТ ЗА РЕИНВЕСТИРАНЕ

- ПРИ ДОБРО ИЗПЪЛНЕНИЕ НА ФГР

САМОУЧАСТИЕ ОТ КРАЕН ПОЛУЧАТЕЛ



ВЪЗМОЖНА РЕДУКЦИЯ ДО 5%
ЗА ПРОЕКТИ С ПО-ГОЛЯМ ПРИНОС
КЪМ ИНДИКАТОРИТЕ НА
ОП РЕГИОНИ В РАСТЕЖ

ВЪЗМОЖНА РЕДУКЦИЯ ДО 0 %
ЗА ОБЩИНИ И ДРУГИ
ПУБЛИЧНИ КРАЙНИ ПОЛУЧАТЕЛИ

ЦЕЛ НА КРЕДИТА

- ИНВЕСТИЦИИ В МАТЕРИАЛНИ И НЕМАТЕРИАЛНИ АКТИВИ, ВКЛ. ДДС
- ОБОРОТНИ СРЕДСТВА ЗА РАЗВИТИЕ И РАЗШИРЯВАНЕ НА СВЪРЗАНИ С ИНВЕСТИЦИЯТА ДЕЙНОСТИ

СРОК НА КРЕДИТА: **ОТ 12 ДО 240**
МЕСЕЦА
СПОРЕД СЕКТОРА

ТЕРИТОРИАЛЕН ОБХВАТ



ЗА ГРАДСКО РАЗВИТИЕ И ЕЕ:

ИПГВР НА 39-ТЕ ГРАДА,
ДОПУСТИМИ ЗА
ФИНАНСИРАНЕ ПО ПО1

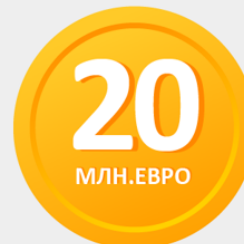


ЗА РЕГИОНАЛЕН ТУРИЗЪМ ПО ПО6:

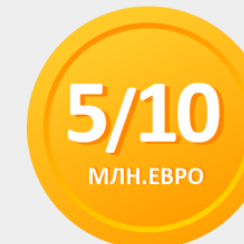
ОБЕКТИ ОТ НАЦИОНАЛНО И
СВЕТОВНО ЗНАЧЕНИЕ НА
ТЕРИТОРИЯТА НА ЦЯЛАТА СТРАНА

РАЗМЕР НА КРЕДИТА

- ВАЛУТА: ЛЕВА ИЛИ ЕВРО
- ЗА ГРАДСКО РАЗВИТИЕ ПО ПО1 НА ОПРР



- ЗА КУЛТУРНО НАСЛЕДСТВО ПО ПО6 „РЕГИОНАЛЕН ТУРИЗЪМ“





ПО1 Градско развитие
ПО6 Регионален туризъм

Цел на кредита

- Инвестиции в материални и нематериални активи, вкл. ДДС (до 20 г. с до 3 г. гратисен период)
- Оборотни средства за развитие на свързани с инвестицията дейности

Териториален обхват

- **ФГР Северен (ПО1):** Монтана, Добрич, Габрово, Ловеч, Плевен, Разград, Русе, Шумен, Силистра, Търговище, Велико Търново, Варна, Видин, Враца, Свищов, Горна Оряховица, Лом
- **ФГР Южен (ПО1):** Благоевград, Бургас, Хасково, Ямбол, Кърджали, Кюстендил, Пазарджик, Перник, Пловдив, Сливен, Смолян, Стара Загора; Димитровград, Асеновград, Карлово, Дупница, Петрич, Гоце Делчев, Казанлък, Панагюрище, Велинград
- **ФГР София (ПО1):** гр. София;
- за туризъм и културно наследство (ПО6): цялата страна за обекти от национално и световно значение

Размер на кредита

- До 20 млн. евро за градско развитие по ПО1
- До 5/10 млн. евро за туризъм и културно наследство

Самоучастие от краен получател

- мин. 15% от стойността на проекта (по изкл. до 5% и дори 0% за общини когато има съществен принос към индикаторите на ОП)

Лихвен процент

- Средно претеглен между финансовия посредник и ФМФИБ (1% от лихвен % на ФП)

Обезпечение

- Залог върху вземания, банкова гаранция, ипотека, особен залог върху ДМА и др.

Такси и комисионни

- Без такси и комисионни за финансирането от ФМФИБ
- ПО1 Културна инфраструктура и ПО6: до 85% грант**



Пример за финансов инструмент „Води“



В допълнение ще бъдат предоставени средства за осигуряване на **техническа помощ** и оптимизация на дейността на ВиКО, с цел повишаване на ефективността и финансовата им устойчивост

Цел инвестиции във ВиК сектора в България

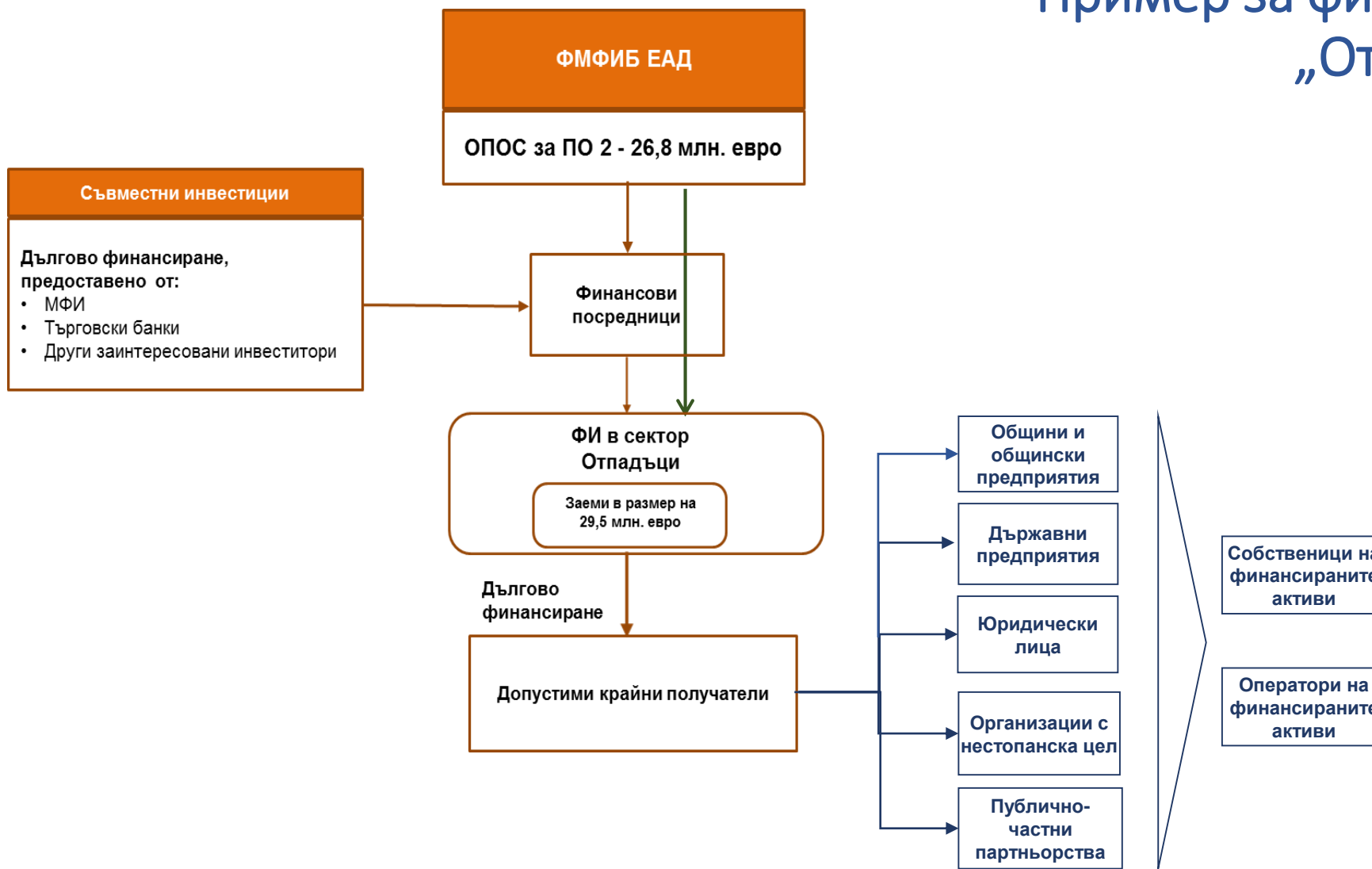
дългосрочни заеми на ВиК операторите (ВиКО), както и гаранции за търговски банки, предоставящи кредити за финансиране на допустими проекти на ВиКО.

Максималният срок на заемите е 15 години, с до 3 години гратисен период.

ФИ има за цел да допълни безвъзмездното финансиране от ОПОС за финансиране на допустими проекти на ВиК операторите.

Очаква се средствата от ФИ да представляват до 20 % от общите разходи на проекта.

Пример за финансов инструмент „Отпадъци“



ПО СИЛАТА НА МЕМОРАНДУМ ЗА РАЗБИРАТЕЛСТВО МЕЖДУ РЕПУБЛИКА БЪЛГАРИЯ, ПРЕДСТАВЛЯВАНА ОТ МИНИСТЕРСТВО НА ФИНАНСИТЕ, И ЕВРОПЕЙСКАТА ИНВЕСТИЦИОННА БАНКА, ПОДПИСАН НА 13.12.2016 Г. В ЛЮКСЕМБУРГ:

КООРДИНАЦИЯ МЕЖДУ
ЗАИНТЕРЕСОВАНИТЕ СТРАНИ
В СФЕРАТА НА ФИНАНСОВИЯ
ИНЖЕНЕРИНГ ЗА
ПРИДВИЖВАНЕ НА
ПРОЕКТНИ ИДЕИ ДО
СЛЕДВАЩИ ФАЗИ НА/В
ПРОЦЕСА НА ТЯХНОТО
ФИНАНСИРАНЕ

ПРЕГЛЕД И НАСОЧВАНЕ
КЪМ ВЪЗМОЖНИ ФОРМИ
НА КОМБИНИРАНО
ФИНАНСИРАНЕ ОТ ЕСИФ
И ЕФСИ

ПОДПОМАГАНЕ
ПОДОБРЯВАНЕТО НА
ДОСТЪПА НА БЪЛГАРСКИТЕ
ПРОЕКТНИ ПРЕДЛОЖЕНИЯ
И ПУБЛИЧНИТЕ
ИНСТИТУЦИИ ДО
СЪЩЕСТВУВАЩИТЕ
ИЗТОЧНИЦИ НА
ФИНАНСИРАНЕ.



НАЧАЛО | ЗА НАС ▾ | НОВИНИ И АНАЛИЗИ | ФИНАНСОВИ ИНСТРУМЕНТИ | ПРОФИЛ НА КУПУВАЧА | КАРИЕРИ | КОНТАКТИ | 🔍 Търсене | EN

- Структура
- Мисия и цели
- Основни термини
- Звено за координация**
- Партньори
- Отчети
- Регулации
- Достъп до обществена информация
- Често задавани въпроси

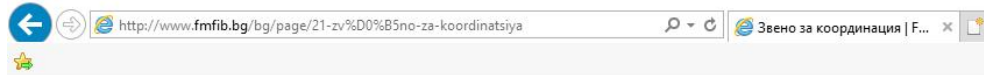
БЮДЖЕТ НА ФИНАНСОВИЯ ИНСТРУМЕНТ:

ПОРТФЕЛНА ГАРАНЦИЯ:

ПОКРИВА ДО **80%**

20
МЛН. ЛВ.

Фонд на фондовете стартира гаранционен продукт за микрокредити в подкрепа на стартиращи и социални предприятия



НАЧАЛО | ЗА НАС + | НОВИНИ И АНАЛИЗИ | ФИНАНСОВИ ИНСТРУМЕНТИ | ПРОФИЛ НА КУПУВАЧА | КАРИЕРИ | КОНТАКТИ | Търсене | EN



Начало // За нас

Фонд на фондовете обединява в национален план управлението на средствата за финансови инструменти (ФИ) от оперативни програми, съфинансирани от Европейските структурни и инвестиционни фондове (ЕСИФ). По този начин се постига по-ефективно и устойчиво управление, икономии на мащаб и изграждането на професионална експертиза на национално ниво.

С разширяване обхвата и значителното увеличение на размера на средствата за финансови инструменти за програмен период 2014-2020 г., което се очаква да продължи като тенденция и през следващия програмен период - 2021-2027 г., сложността от гледна точка на европейските граждани, бизнеса и регионите нараства и би могла да представлява предизвикателство. Едновременно с това, Европейската комисия и държавите-членки са поели ангажимент за опростяване, гъвкавост и намаляване на административната тежест.

Звено за координация, което се намира в рамките на Фонд на фондовете, е създадено на

Отправете запитване

ИМЕ НА ФИЗИЧЕСКО ЛИЦЕ

ИМЕ НА ЮРИДИЧЕСКО ЛИЦЕ

ВАШИЯТ EMAIL

Благодаря за вниманието!

София 1606
бул. „Ген. Тотлебен“ 30-32, ет. 4
Т: +359 2 905 52 36

www.fmfib.bg

bar@fmfib.bg

**Звено за
координация**



**ФОНД НА
ФОНДОВЕТЕ**

ФОНД МЕНИДЖЪР НА
ФИНАНСОВИ ИНСТРУМЕНТИ
В БЪЛГАРИЯ